

## **Stellenausschreibung**

Die Viandar GmbH ist ein Start-up, das mit dem Ziel gegründet wurde, die Arzneimitteltherapiesicherheit (AMTS) von Patient\*innen zu verbessern und die Rolle der Apotheken vor Ort zu stärken. Wir befähigen die Apotheken mit einem ganzheitlichen Ansatz, Medikationsmanagement nachhaltig in der Apotheke zu implementieren und wollen die interprofessionelle Zusammenarbeit zwischen Apotheken und Arztpraxen verbessern. Zu diesem Zweck haben wir eine Software, den Medinspector® entwickelt. Mit dem Medinspector® kann die Prüfung und Optimierung einer Medikation systematisch und standardisiert durchgeführt werden. Doch wir bieten mehr als eine Software: Wir befähigen die teilnehmenden Apotheken durch die Schulungen unserer Akademie, unterstützen beim Bearbeiten von Patientenfällen mit dem Expertenrat, bieten Marketingmaterialien, um Patient\*innen in der Apotheke auf das Angebot aufmerksam zu machen und laden alle Apotheken ein, Teil unserer AMTS-Community zu werden.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine

### **Leitung Marketing & Vertrieb (m/w/d)**

für unser Büro in Hamburg in Vollzeit.

Aufgaben:

- In Abstimmung mit der Geschäftsführung/-leitung entwickeln Sie die Vertriebs- und Marketingstrategie kontinuierlich weiter, leiten einen entsprechenden Maßnahmenplan ab und stellen dessen operative Umsetzung sicher.
- Sie sind erster Ansprechpartner für die Teammitglieder im Bereich Marketing & Vertrieb, die sie fachlich anleiten.
- Sie bilden die Schnittstelle zu externen Unternehmen, mit denen wir im Rahmen einer Vertriebspartnerschaft zusammenarbeiten.
- Sie haben stets im Blick, dass die Positionierung und Außendarstellung rund um dem Medinspector „aus einem Guss“ ist (Marketingunterlagen, Homepage, Kundenansprache in Mailings, Social-Media-Kanäle etc.) und koordinieren die Zusammenarbeit mit Agenturen.
- Sie sind im engen Austausch mit den Bereichen Akademie, AMTS Community und Softwareentwicklung, um relevante Entwicklungen in Marketing- und Vertriebsaktivitäten zu berücksichtigen.
- Sie entwickeln das bestehende CRM-System weiter, damit es die internen Prozesse der Kundenansprache und -verwaltung optimal unterstützt.

Persönliche Anforderungen:

- Sie sind ein Allround-Talent, das sowohl eine kreative Ader als auch einen ausgeprägten Sinn für Struktur mitbringt und nie den Überblick verliert.
- Sie haben eine starke Eigeninitiative und übernehmen gern Verantwortung – Sie erkennen selbstständig „Baustellen“ und warten nicht darauf, dass jemand Ihnen sagt, was zu tun ist.
- Sie können sich sehr gut in verschiedene Zielgruppen eindenken, haben hervorragende kommunikative Fähigkeiten und ein Gespür für gute Texte.

- Sie finden stets einen guten Mittelweg zwischen Perfektionismus und Pragmatismus – d.h. Sie sind flexibel und aufgeschlossen, wo nötig aber auch ganz konsequent.
- Sie geben nicht auf, wenn es mal Rückschläge gibt, sondern motivieren sich und andere auch in herausfordernden Situationen.

#### Fachliche Anforderungen:

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium oder eine einschlägige Berufsausbildung z.B. im Bereich BWL, Marketingmanagement oder einer anderen für die Stelle qualifizierenden Fachrichtung.
- Sie haben relevante Berufserfahrung im Bereich Marketing & Vertrieb, z.B. in einem Pharmaunternehmen, einer Agentur, einem Start-up oder ähnlichem.
- Idealerweise haben Sie bereits in einer Institution im Gesundheitswesen gearbeitet und kennen die Besonderheiten und Akteure des deutschen Gesundheitssystems. Kenntnisse des Apothekenmarktes sind von Vorteil.
- Sie sind sehr sicher und versiert im Umgang mit Microsoft PowerPoint, Word und Excel und kennen sich im besten Fall sogar mit CRM-Systemen aus – zumindest bringen Sie aber ein gutes IT-Verständnis und die Bereitschaft mit, sich in entsprechende Programme einzuarbeiten.

#### Was Sie bei uns erwartet:

- Eine verantwortungsvolle Tätigkeit: die Arzneimitteltherapiesicherheit zu stärken und die Zukunft der Apotheke vor Ort mitzugestalten!
- Ein hoch qualifiziertes, motiviertes und sympathisches Team
- Ein Büro in sehr zentraler Lage von Hamburg
- Persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Viele Gestaltungsmöglichkeiten in einem jungen Unternehmen
- Faire, leistungsorientierte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit von Homeoffice

Fragen zur Stelle sowie Ihre Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins per Mail an unseren Geschäftsführer Herrn Sebastian Kockmann unter [s.kockmann@viandar.de](mailto:s.kockmann@viandar.de).

---

**Viandar GmbH** | Bahnhofstraße 13 | 49525 Lengerich  
Büro Hamburg: Lange Reihe 14 | 20099 Hamburg  
[www.medinspector.de](http://www.medinspector.de)

Stand: 25.08.2022